

«ساناز محمودی» کانال تلگرامی فروش لباس

می فروشم، اما طبعاً تعداد خانم‌هایی که عضو کانال‌های اینچنینی می‌شوند، بیشتر است. برای من نیز همین‌طور بود و بیشتر اعضای تلگرامم خانم بودند.

قطعاً برای درآمدی که از فروش لباس‌ها داشتی بسرای زندگی‌ات برنامه‌ریزی کرده بودی. حالا که دیگر مثل سابق فروش نداری می‌خواهی چه کار کنی؟

متأسفانه نمی‌دانم باید چه کار کنیم. از همکارانم هم که می‌پرسم آنها هم فروششان یا خیلی پایین آمده یا قطع شده است.

اینستاگرام همزمان با تلگرام فیلتر شد و الان این شبکه اجتماعی رفع فیلتر شده، اما تلگرام همچنان فیلتر است. چرا کارت را با اینستاگرام ادامه نمی‌دهی؟

کار من با اینستاگرام و سایت‌هاست. اینستاگرام خیلی برای کار من راحت نیست، اما سبک تلگرام برای این نوع فعالیت خیلی راحت است.

اپلیکیشن دیگری نیست که این امکان را داشته باشد؟

راستش خیلی با تلگرام راحت کار می‌کردم و با اپلیکیشن‌های دیگر آشنایی ندارم. از طرف دیگر الان بیشتر مردم ایران عضو تلگرام هستند و اگر من هم بخواهم

شغل شما چیست؟

شغل اصلی من مربیگری بدنسازی است، اما چندماه پیش به‌عنوان یک شغل جانبی هم در تلگرام کانال راه‌اندازی کردم.

در تلگرام چه نوع کسب‌وکاری داری؟

من یک کانال فروش لباس‌های زنانه و مردانه دارم و یک کانال هم مربوط به بدنسازی و فیتنس. در کانالی که مربوط به رژیم غذایی را به کسانی که برنامه ورزشی می‌خوانند می‌فروشم.

چه شد که تصمیم گرفتی از فضای مجازی برای کسب درآمد استفاده کنی؟

کسب‌وکار در شبکه‌های اجتماعی هزینه‌های ندارد. همین که اجاره مغازه نمی‌دهیم و مالیات پرداخت نمی‌کنیم، یکی از امتیازهای مهم این‌گونه فعالیت‌هاست. از طرف دیگر، این کار زمان زیادی نمی‌گیرد و خیلی راحت از داخل خانه یا هر جای دیگری هم می‌توانی جواب مشتریان را بدهی و کالیت را بفروشی.

سماز و گو با ۳ جوانی که از طریق تلگرام و اینستاگرام کسب درآمد می‌کنند

من عکس لباس‌ها را از سایت‌های ترکیه می‌گیرم و در کانال می‌گذارم. مشتریان لباس‌هایی را که می‌خواهند انتخاب می‌کنند و من به واسطه‌هایی که از ترکیه خرید می‌کنند، سفارش می‌دهم.

عوارض گمرک هم پرداخت می‌کنید؟

بله، صددرصد.

از درآمد کانال تلگرام راضی هستی؟

با این که تازه این کار را شروع کردم، خیلی خوب بود، اما در یک هفته اخیر به خاطر فیلترینگ من حتی یک سفارش هم نداشتم.

این کار بیشتر از شغل اصلی‌ات درآمد داشت؟

نمی‌توانم بگویم بیشتر بود، اما به‌رحال مربیگری بدنسازی نسبت به وقت و انرژی که می‌گذاشتم، خیلی درآمد زیادی نداشت، اما درآمد از فروش لباس کمک‌درآمد خوبی برای زندگی‌ام شده بود، به‌خصوص این که این نوع کسب‌وکار در تلگرام واقعا هزینه‌ای ندارد و به صورت مجازی می‌توانی خیلی راحت پول دربیاری.

کانال تلگرامت چند تا عضو داشت؟

۱۵ نفر عضو شده بودند.

بعد از فیلتر شدن تلگرام هیچ‌کدام از مشتریان تان تماس نگرفتند؟

فقط دو نفر به من پیام دادند. می‌خواستند لباس سفارش دهند، اما وقتی لینک مدل‌های لباس‌ها را در سایت‌ها برای‌شان فرستادم به‌خاطر اختلالی که به وجود آمده، نتوانسته بودند لینک‌ها را باز کنند.

اعضای تلگرامت بیشتر خانم بودند یا آقای؟

من هم لباس مردانه و هم لباس زنانه

گفت و گو با ۳ جوانی که از طریق تلگرام و اینستاگرام

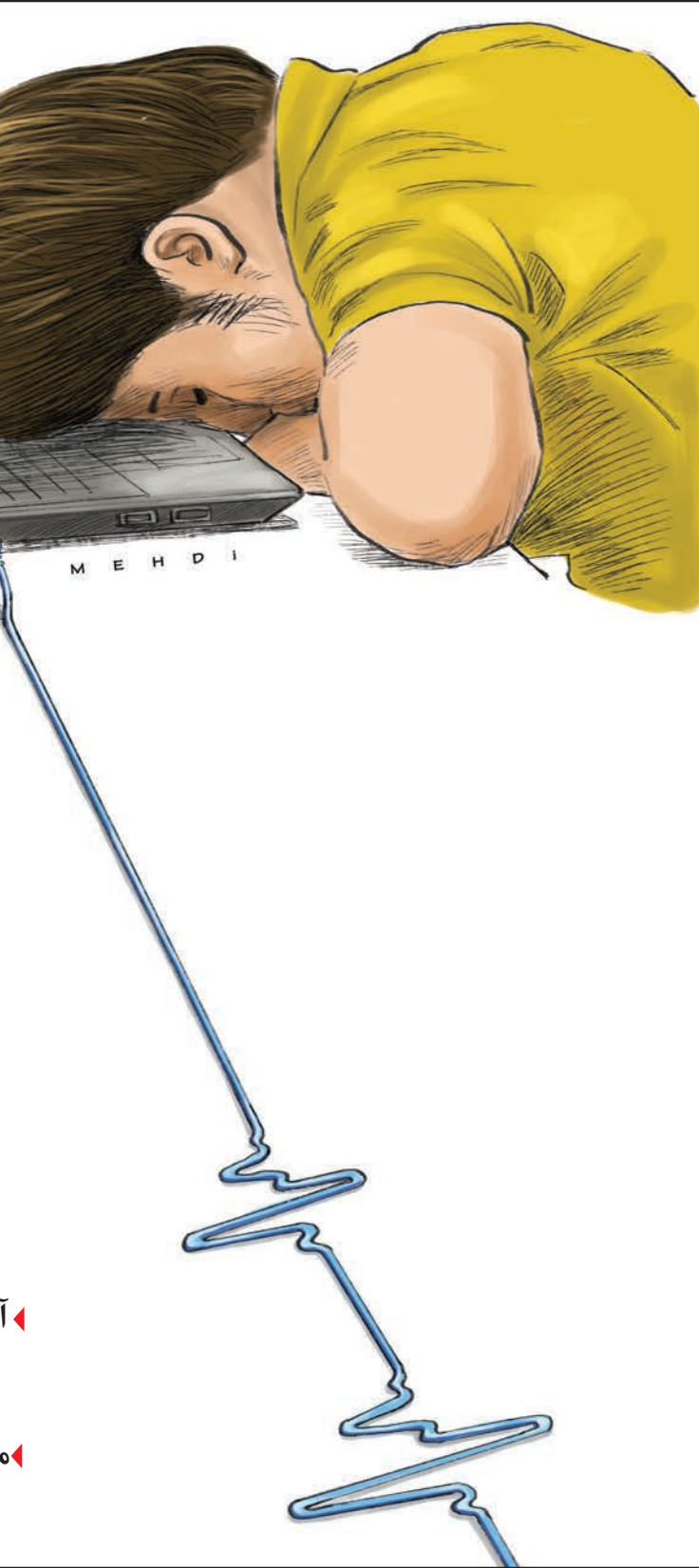
کسب درآمد می‌کنند

شاغلان فیلتر شده

آرین امیرخان: بعد از فیلتر شدن تلگرام و اینستاگرام عملاً کارم تعطیل شد و هیچ درآمدی نداشتم

ساناز محمودی: فیلترینگ ۷ میلیون تومان ضرر به من زد

مریم عبداللهی: اگر تلگرام رفع فیلتر نشود، قطعاً مجبور به کوچ مجازی و اجباری دیگری خواهیم شد



به ناز مقدسی | تا پیش از فیلترینگ هیچ‌وقت فکر نمی‌کردم که کسب و کارهای تلگرامی هم به بن بست بخورند، اما حالا فیلتر شدن تلگرام امنیت شغلی ۹ هزار کسب و کار را به خطر انداخته است. نزدیک به ۱۰ روز است که بازار کانال‌های فروش لباس، لوازم آرایشی، فیلم، ورزش و فیتنس و هر نوع کسب و کار تلگرامی، کساد شده است. کانال‌ها دیگر ممبرها و مشترکین و رونق سابق را ندارند و چراغ تلگرام رو به خاموشی است. در این گفت و گو سری‌سری به ادمین‌های حقیقی سه کسب و کار اینترنتی که بعد از فیلتر شدن تلگرام هیچ درآمدی نداشته‌اند. «آرین امیرخان» ادمین کانال و پیج فیلم نیوز معتقد است که کاربران تلگرام نباید چوب اشتباه چند کانال تلگرامی را می‌خورند. «ساناز محمودی» می‌گوید که لباس‌هایی که از ترکیه سفارش می‌داد و به مشتریان می‌فروخت هفته‌ای ۲ هزار لیر برایش

همین است (باخنده)

چاره چیست؟

فعلاً یک مدت صبر می‌کنیم. امیدوارم بالاخره تلگرام هم رفع فیلتر شود. من و همه کسانی که از طریق کانال تلگرام کسب درآمد می‌کنیم، برای به دست آوردن ممبرها یا همان مشتریان مان زحمت کشیده‌ایم. هر چند کانال تلگرام هزینه مالی ندارد، اما برای جلب اعتماد مشتریان زیاد تلاش کردم. به‌رحال فضای ایجاد شده بود که مردم

از پشت همین گوشی‌ها و فضای مجازی به ما اعتماد کنند و کسب‌وکارمان راه بیفتد، بنابراین از دست دادن تک‌تک مشتریان سخت است.

در همین چند روزی که تلگرام فیلتر شده است، چقدر از درآمدت عقب مانده‌ای؟

فروش من با نرخ لیر ترکیه محاسبه می‌شد. من لیر را با احتساب نرخ حمل و نقل و هزینه گمرک ۱۸۰۰ تومان در نظر گرفته‌بودم. بنابراین تقریباً تا قبل از فیلتر شدن هفته‌ای ۳ تا ۴ میلیون تومان فروش داشتم و قطعاً تا امروز اگر بخواهم حساب کنم، حدود ۷ میلیون درآمدم را از دست داده‌ام.

درآمد داشته‌ام اما در چند روز اخیر به خاطر این اختلالات در تلگرام مشتریان را از دست داده و حساب کتاب زندگی‌ام به هم ریخته است. «مریم عبداللهی» دختر جوانی که در کنار سالن آرایشگاهش کانالی تبلیغاتی برای معرفی کارها و فروش محصولات آرایشی در تلگرام راه انداخته بود هم فضای مجازی را یک نیاز و ضرورت برای رونق کسب و کار می‌داند و معتقد است که اگر تلگرام برای همیشه فیلتر شود شانس اش را در یک شبکه اجتماعی دیگر امتحان می‌کند. بدون شک امروز فضای مجازی برای تعداد زیادی از مردم فضای کسب و کار ایجاد کرد، آن هم در شرایطی که در فضای واقعی بیکاری معضلی جدی است. بعد از فیلترینگ درد مشترک افرادی که در تلگرام کسب و کار می‌کنند تنها از دست رفتن موقتی در آمارشان نیست؛ همه آن‌ها نگران «بیکاری» هستند.

«مریم عبداللهی» کانال آرایشگری در تلگرام

بیشتر در تلگرام فعالیت می‌کنی یا اینستاگرام؟

وقتی شبکه‌های مجازی بین مردم جفاقت یک پیج اینستاگرام باز کردم و عکس کارهایم را در آن گذاشتم. بعد از این که تلگرام هم همین امکان را برای تبلیغات و باز کردن کانال ایجاد کرد، در این اپلیکیشن هم عضو شدم و از طریق شماره تلفن‌هایی که از مشتریان داشتم، آنها را به کانال تلگرام دعوت کردم، بنابراین در هر دوشان به یک اندازه فعالیت می‌کنم و هر پستی که در تلگرام بگذارم، در اینستاگرام هم می‌گذارد.

به نظر می‌رسد به فعالیت در فضای مجازی، تلگرام و اینستاگرام خیلی وابسته‌بودی...

دقیقاً همین‌طور است. از یک طرف با دوستان و آشنایانم از این طریق در تماس بودم و از طرف دیگر مکمل کار آرایشگری‌ام شده بود.

اگر تلگرام رفع فیلتر نشود، چقدر برایت سخت خواهد بود؟

امیدوارم به‌زودی فیلتر تلگرام برداشته شود و کسب‌وکارم و فعالیت‌ها دوباره مثل سابق شود. راستش کانال تلگرامم یک ابیوم بزرگ از تصاویر یکسال کارم است و دوست ندارم آن را از دست بدهم.

یعنی برایش زحمت کشیدی؟

ببینید کار کردن یا زحمت کشیدن همیشه فعالیت جسمی نیست. به‌رحال من در این مدت به خاطر این که عکس کارهایم را با دیگران به اشتراک می‌گذاشتم، کیفیت کارم را هم بالاتر برده بودم. روزهای نخستی که کانال تلگرام باز کردم، حدود ۷۰ ممبر داشتم، اما کم‌کم مشتریان بیشتر شدند و همین موضوع باعث تعهد کارم شده بود. کانالم بیش از ۲ هزار عضو دارد که برای جمع کردن تک‌تکشان زحمت کشیدم.

بعد از فیلتر شدن تلگرام افراد زیادی با کسب‌وکارهای مختلف شریعتی مشابه تو پیدا کرده‌اند و بلا تکلیف هستند که بالاخره چه می‌شود! اگر فیلتر تلگرام دائمی باشد، چه می‌کنی؟

راستش من امیدوارم تلگرام رفع فیلتر شود، اما واقعیت این است که اگر هم این اتفاق نیفتد، قطعاً اپلیکیشن دیگری جایگزین خواهد شد. بالاخره در عصر کنونی، دنیای اینترنت و گوشی‌های هوشمند هر روز یک اپلیکیشن جدید را به بازار عرضه می‌کنند و همان‌طور که خیلی‌ها از ووی‌چت به تلگرام کوچ کردند، قطعاً مجبور به یک کوچ مجازی و اجباری دیگر خواهیم شد.

«آرین امیرخان» ادمین کانال و پیج فیلم نیوز

البته اینستاگرام رفع فیلتر شده است، اما تلگرام همچنان فیلتر است، بنابراین چون در هر دو شبکه مجازی فعالیت می‌کردی با رفع فیلتر یکی از آنها هم باید کسب‌وکار دوباره رونق گرفته باشد...

از همان روزهای نخست که در دو شبکه فیلتر شدند، روی تلگرام اصلاً پست نگذاشتم و فقط فعالیت‌م را به اینستاگرام محدود کردم. راستش برای کار من اینستاگرام خیلی جذاب‌تر است، به‌خصوص این که حدود ۹۰ درصد از هنرمندان و بازیگران هم پیج من را دنبال می‌کنند، با این حال مشتریانم دیگر برای تلگرام سفارش نمی‌دهند، اما کسب‌وکارم از سفارش‌های اینستاگرامی راه افتاده است.

در مدت زمانی که تلگرام و اینستاگرام فیلتر شده بود، چقدر ضرر کردی؟

نمی‌توانم عدد و رقم بگویم، اما به طبع در این مدت سفارش تبلیغ نگرفتم، حتی کسانی که قبلاً پول داده بودند تا کارشان را در تلگرام تبلیغ کنم، بعد از فیلترینگ تلگرام پول‌شان را بر گرداند، ضمن این که یک هفته هیچ دریاقتی نداشتم.

معمولاً کسب‌وکار در فضای مجازی هزینه‌بر نیست، برای تبلیغات هزینه هم کرده‌بودی؟

برخی از فعالیت‌ها ممکن است هزینه‌بر نباشد، اما کارها و عکس‌های پیج من اختصاصی هستند. مثلاً من هزینه عکاس دارم، برای طراحی پوسترها و عکس‌های پیجم هزینه گرفتم دارم و برای ویدیوها نیز هزینه تدوینگر می‌پردازم. به همین خاطر بعد از فیلتر شدن تلگرام هزینه‌هایی که قبلاً پرداخت کرده بودم بدون استفاده ماند که باعث ضرر مالی به من شد.

اینستاگرام بهتر است یا تلگرام؟

من خودم اینستاگرام را ترجیح می‌دهم. این شبکه اجتماعی قدیمی‌تر از تلگرام است و وقتی که آمد، اصلاً تلگرام وجود نداشت. با این حال، اینستاگرام به سبک کار و فعالیت تبلیغاتی من نزدیک‌تر است و امیدوارم حالا که رفع فیلتر شده بتوانم دوباره کسب‌وکارم را مثل سابق ادامه دهم.

به‌عنوان سوال آخر می‌خواهم بدانم حسرت نسبت به فیلترینگ چیست؟

امیدوارم فیلترینگ یک اتفاق موقتی باشد و ادامه‌دار نشود. جدا از کار من خیلی‌ها در شبکه‌های مجازی در حال کسب درآمد هستند و فیلترینگ از نظر اقتصادی به زندگی خیلی از این افراد ضربه زده است. با این حال ای کاش به خاطر کار اشتباه چند کانال تلگرامی دودش به چشم همه کاربران نمی‌رفت!

«مریم عبداللهی» کانال آرایشگری در تلگرام

در فضای مجازی چه کسب‌وکاری داری؟

من آرایشگاه زنانه دارم، اما بعد از این که بازار تبلیغات در کانال‌های تلگرامی و اینستاگرام داغ شد، تصمیم گرفتم بر تریب با حرف‌هایم یک کانال راه‌اندازی کنم تا هم کارهایم را در آن به اشتراک بگذارم و هم لوازم آرایش و بهداشتی بفروشم.

فیلتر شدن تلگرام با درآمدی که از کانالت به دست می‌آوردی چه کردی؟

در این مدت درآمد من از فروش محصولاتم در تلگرام به صفر رسیده است، حتی خیلی از مشتریانم به‌خاطر اختلالی که در تلگرام به وجود آمده، از کانالم خارج شده‌اند. ضمن این که از روزی که تلگرام فیلتر شد، حتی خود من هم نتوانستم به تلگرام زیدر سرزنم. چند تا فیلتر شکن روی گوشی‌ام نصب کردم، اما این قدر سرعت اینترنتم را پایین می‌آوردند که بی‌خیالش شدم. خلاصه تلگرام سوت و کور است و دیگر از این طریق فروشی ندارم.

کانال تلگرامت چند نفر عضو دارد؟

راستش قبل از فیلتر شدن تلگرام، کانالم ۲۰۰ هزار و ۲۰۰ نفر عضو داشت، اما بعد از فیلتر شدن کانالم ریزش داشت و به‌هزار و ۳۰۰ نفر رسید.

قبل از فیلترینگ، کانال تلگرامت چقدر به حرفه اصلی‌ات کمک کرده بود؟

تا قبل از این که فضای مجازی امکان تبلیغات را برای کسب‌وکارها به وجود بیاورد، خیلی برای کارم تبلیغ نمی‌کردم، به همین خاطر بیشتر مشتریانم محلی بودند یا از طریق دوستان‌شان با سالن آرایشگاهم آشنا شده بودند. اما فعالیت در فضای مجازی باعث می‌شود با طیف گسترده‌تری از مردم در ارتباط باشی و کارت را به آنها معرفی کنی، بنابراین بعد از این که برای کارهایم در تلگرام و اینستاگرام تبلیغ کردم، مشتریانم سه برابر شدند. ضمن این که کنار این موضوع خیلی‌ها ماسک‌های صورت بالوزام آرایش نیز سفارش می‌دهند.

تبلیغات در تلگرام چه ویژگی دارد؟

مهمترین ویژگی‌اش این است که هزینه‌بر نیست. یک کانال شخصی است که در واقع ابیوم کارهایم است و اگر مردم خوش‌شان بیاید، عضو کانال می‌شوند و مدت زمان کم به صورت پیج‌ممبرها یا افزایش پیدا می‌کنند. طبیعتاً این موضوع باعث افزایش مشتریان آرایشگاهم نیز شده‌است. ضمن این که این نوع کانال‌ها باعث شده‌اند مشتریانم قبل از این که وقت خود را صرف رفتن به یک آرایشگاه کنند تا نزدیک کارهای آرایشگر را ببینند، می‌توانند از طریق همین کانال‌های تلگرامی با مدل‌ها و کارها آشنا شوند.

«مریم عبداللهی» کانال آرایشگری در تلگرام

روزهای نخستی که کانال تلگرام باز کردم، حدود ۷۰ ممبر داشتم، اما کم‌کم مشتریان بیشتر شدند و همین موضوع باعث تعهد کارم شده بود. کانالم بیش از ۲ هزار عضو دارد که برای جمع کردن تک‌تکشان زحمت کشیدم.

بعد از فیلتر شدن تلگرام افراد زیادی با کسب‌وکارهای مختلف شریعتی مشابه تو پیدا کرده‌اند و بلا تکلیف هستند که بالاخره چه می‌شود! اگر فیلتر تلگرام دائمی باشد، چه می‌کنی؟

راستش من امیدوارم تلگرام رفع فیلتر شود، اما واقعیت این است که اگر هم این اتفاق نیفتد، قطعاً اپلیکیشن دیگری جایگزین خواهد شد. بالاخره در عصر کنونی، دنیای اینترنت و گوشی‌های هوشمند هر روز یک اپلیکیشن جدید را به بازار عرضه می‌کنند و همان‌طور که خیلی‌ها از ووی‌چت به تلگرام کوچ کردند، قطعاً مجبور به یک کوچ مجازی و اجباری دیگر خواهیم شد.